



Resultados del Segundo Trimestre 2020

Esta presentación, y los informes que presentemos en el futuro pueden contener, contiene declaraciones sobre el futuro dentro del contexto de las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. Nosotros pretendemos que estas declaraciones sobre el futuro sean cubiertas por las disposiciones de protección legal para declaraciones sobre el futuro en el sentido que contemplan las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. En algunos casos, estas declaraciones pueden ser identificadas por el uso de palabras referentes al futuro tales como “podría,” “asumir,” “puede,” “debería,” “podrá,” “continuar,” “haría,” “puede,” “considerar,” “anticipar,” “estimar,” “esperar,” “visualizar,” “planear,” “creer,” “prever,” “predecir,” “posible,” “objetivo,” “estrategia” y “pretender” u otras palabras similares. Estas declaraciones reflejan, a la fecha en que se realizan las declaraciones sobre el futuro, salvo que se indique lo contrario, nuestras expectativas y proyecciones actuales sobre los eventos futuros. Estas declaraciones incluyen necesariamente riesgos e incertidumbres que pudieran causar que los resultados actuales difieran significativamente de nuestras expectativas. Algunos de estos riesgos, incertidumbres y otros factores importantes que pudieran causar que estos resultados difieran, o que de alguna forma pudieran tener un impacto sobre nosotros o nuestras subsidiarias, incluyen, entre otras cosas: la actividad cíclica del sector de la construcción; la exposición de CEMEX a otros sectores que tienen un impacto sobre nuestro negocio y el de nuestros clientes, tales como, pero no se limitan, al sector de energía disponibilidad de materias primas y precios fluctuantes relacionados; competencia en los mercados en los que ofrecemos nuestros productos y servicios; las condiciones generales políticas, sociales, sanitarias, económicas y de negocio en los mercados en los cuales operamos que afectan a nuestras operaciones y cualquier desarrollo económico, político, sanitario o social significativo en esos mercados, así como riesgos inherentes a operaciones internacionales; el ambiente regulatorio, incluyendo normas y reglamentos relacionados con el medio ambiente, impuestos, competencia económica y adquisiciones; nuestra capacidad para satisfacer las obligaciones bajo nuestros contratos de deuda materiales, las actas de emisión que gobiernan nuestras notas preferentes garantizadas y otros de nuestros instrumentos de deuda y obligaciones financieras; la disponibilidad de líneas de crédito a corto plazo o líneas de crédito de capital de trabajo que puedan ayudarnos en relación con los ciclos del mercado; el impacto de la calificación de nuestra deuda por debajo del grado de inversión en nuestro costo de capital; pérdida de reputación de nuestras marcas; nuestra capacidad para completar ventas de activos, integrar en su totalidad a negocios recientemente adquiridos, alcanzar ahorros en costos de nuestras iniciativas para la reducción de costos e implementar nuestras iniciativas globales para precios para nuestros productos y en general cumplir con nuestras iniciativas del plan “Un CEMEX Más Fuerte” y “Operación Resiliencia”: la dependencia en aumento de infraestructura de tecnología de la información para facturación de ventas, abasto, estados financieros y otros procesos que pueden afectar en forma adversa las ventas y las operaciones de CEMEX en caso de que la infraestructura no llegase a funcionar como se espera, experimente dificultades técnicas o esté sujeta a ciberataques; cambios en la economía que afectan la demanda de bienes de consumo, afectando consecuentemente la demanda de nuestros productos y servicios; el impacto de pandemias, epidemias o brotes de enfermedades infecciosas y la respuesta de gobiernos y otros terceros, incluyendo en relación a COVID-19, que han afectado y pueden seguir afectando negativamente, entre otros asuntos, cadenas de suministro, operaciones internacionales, disponibilidad de liquidez, confianza de los inversionistas y gasto de los consumidores, así como disponibilidad y demanda de nuestros productos y servicios; condiciones climáticas, que incluyen, entre otras, lluvia y nieve excesivas, y desastres tales como terremotos e inundaciones; barreras comerciales, incluidos aranceles o impuestos a la importación y cambios en las políticas comerciales existentes o cambios a los acuerdos de libre comercio, incluyendo el T-MEC, si entra en vigencia, y el TLCAN, mientras esté vigente, ambos de los cuales México es parte, o retiros de los mismos, actividades terroristas y de la delincuencia organizada, así como eventos geopolíticos; declaraciones quiebra o de insolvencia, o estar sujeto a un procedimiento similar;; desastres naturales y otros eventos imprevistos (incluyendo los peligros globales para la salud, como COVID-19); y otros de nuestros riesgos e incertidumbres descritos en los documentos disponibles públicamente. Se recomienda a los lectores que lean este documento y consideren cuidadosamente los riesgos, incertidumbres y otros factores que afectan nuestro negocio. La información contenida en esta presentación está sujeta a cambios sin previo aviso, y no estamos obligados a publicar actualizaciones o a revisar las declaraciones sobre actos futuros después de la fecha del presente o para reflejar la ocurrencia de eventos o circunstancias anticipados o no anticipados. Los lectores deberán revisar los reportes futuros presentados por CEMEX ante la Comisión de Valores de los Estados Unidos de América, la Bolsa Mexicana de Valores y la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México. El plan “Un CEMEX Más Fuerte” y “Operación Resiliencia” está diseñado con base a las creencias actuales y expectativas de CEMEX. A menos que lo indique el contexto, todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a los precios de nuestros productos. Esta presentación también incluye datos estadísticos sobre la producción, distribución, comercialización y venta de cemento, concreto premezclado, clínker y agregados. Generamos algunos de estos datos internamente, y algunos se obtuvieron de publicaciones e informes independientes de la industria que creemos que son fuentes confiables. No hemos verificado de forma independiente estos datos ni hemos solicitado el consentimiento de ninguna organización para referirnos a sus informes en este informe anual.

A MENOS QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO, TODOS LOS NÚMEROS EN ESTE DOCUMENTO SE PRESENTAN EN DÓLARES Y ESTÁN BASADOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONFORME A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA, SEGÚN CORRESPONDA

Mensajes clave del segundo trimestre 2020

- Nuevos protocolos operativos de COVID-19 nos permitieron continuar operando en la mayoría de nuestros mercados
- La diversificación geográfica y las distintas modalidades de consumo del mercado rindieron frutos
- Freno en gastos e inversiones en activo fijo no esenciales resultó en una mayor rentabilidad y flujo de efectivo en un entorno de menores ventas
- Mejoramos sustancialmente nuestra experiencia del cliente y Net Promoter Score (NPS por sus siglas en inglés) a través de nuestras plataformas de comercio electrónico y red de distribución
- Precios resistentes en un mundo volátil
- Condiciones favorables de energía en todo el portafolio
- Medidas de liquidez tomadas en la primera mitad del año mitigaron riesgos financieros



Las prioridades implementadas en febrero bajo la “Operación Resiliencia” aseguraron la continuidad del negocio y mejoraron la experiencia del cliente

Salud

- 52 protocolos nuevos de salud y seguridad para hacer frente al COVID-19
- Pruebas, seguimiento y gestión puntual de casos
- Rastreo de contactos para prevenir la propagación de la enfermedad
- Alcance a las familias de los empleados para aumentar las medidas de salud y seguridad en el hogar

Experiencia del Cliente

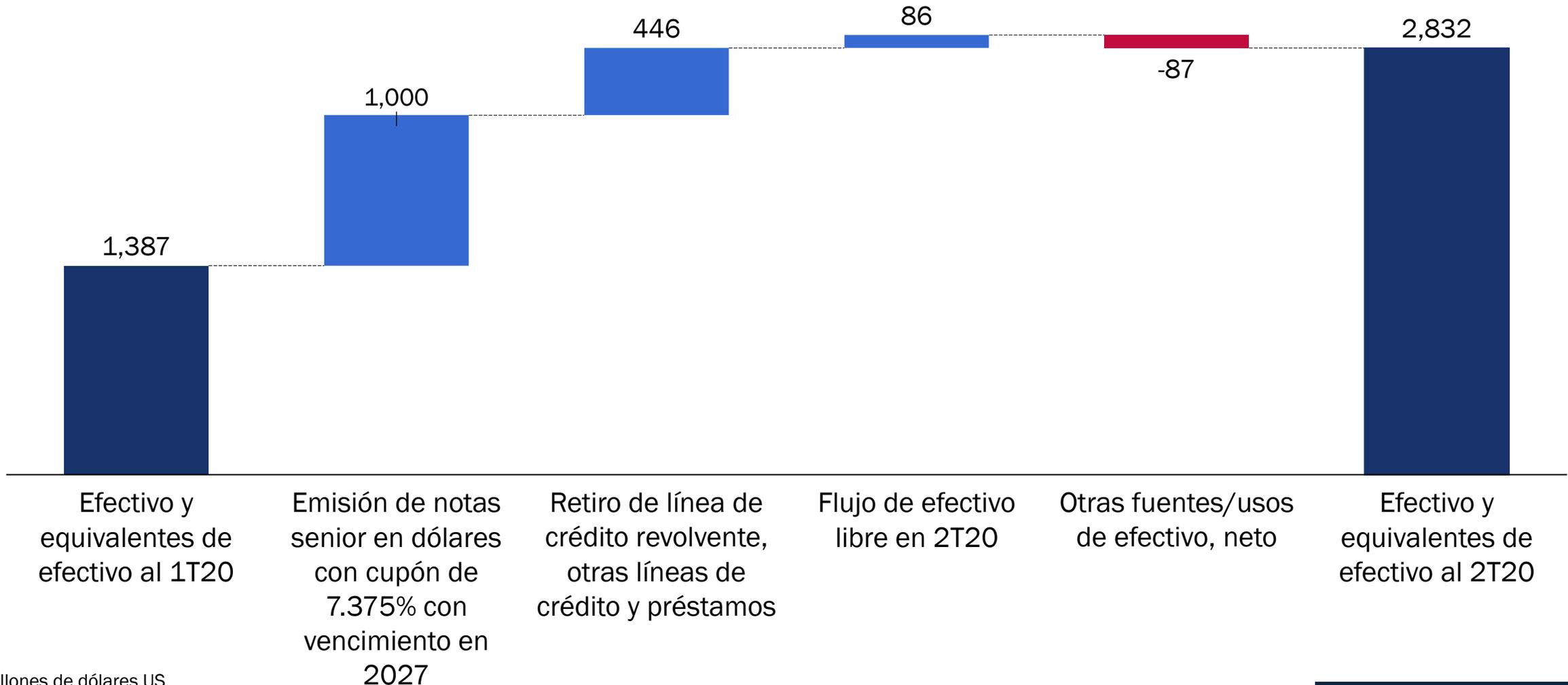
- Aumento de 13% en visitas a CEMEX Go en comparación con niveles previos al COVID-19
- Cadena de suministro fortalecida y red de distribución robusta para satisfacer los requerimientos de los clientes
- Protocolos de seguridad relacionados a COVID-19 compartidos con clientes y proveedores
- Puntuación de Net Promoter Score (NPS por sus siglas en inglés) global más alto de 67 en 2T20

Resiliencia Financiera

- Maximizar liquidez
- Freno en gastos operativos no esenciales, aplazamientos de inversiones en activo fijo y disciplina de capital de trabajo
- Obtención de flexibilidades relevantes en nuestros límites financieros

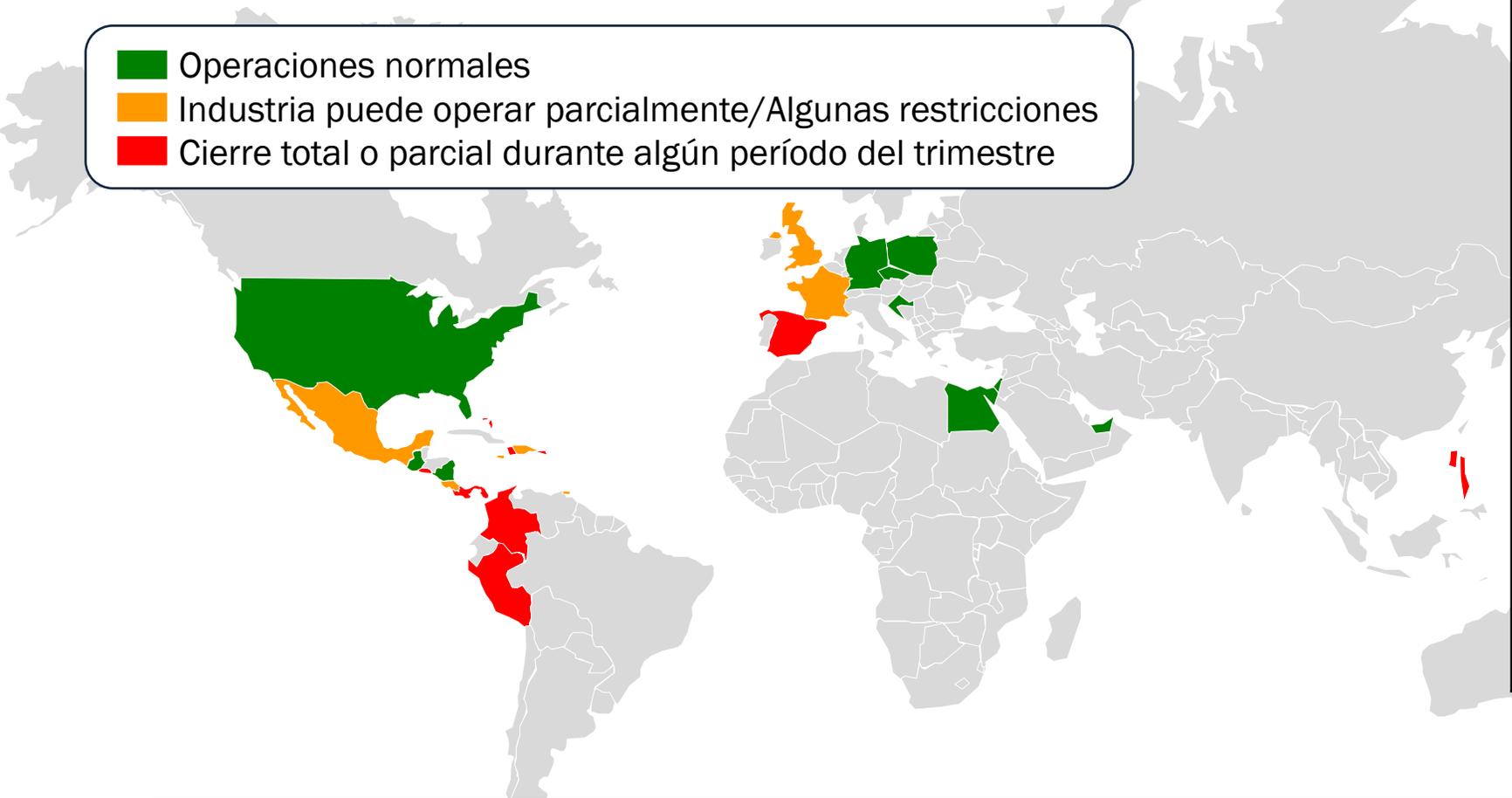
Fortalecimos sustancialmente nuestra posición financiera

Variación de efectivo y equivalentes de efectivo



Demanda de nuestros productos estuvo altamente correlacionada con las regulaciones gubernamentales relacionadas a COVID-19 y mejoró a medida que las restricciones disminuyeron

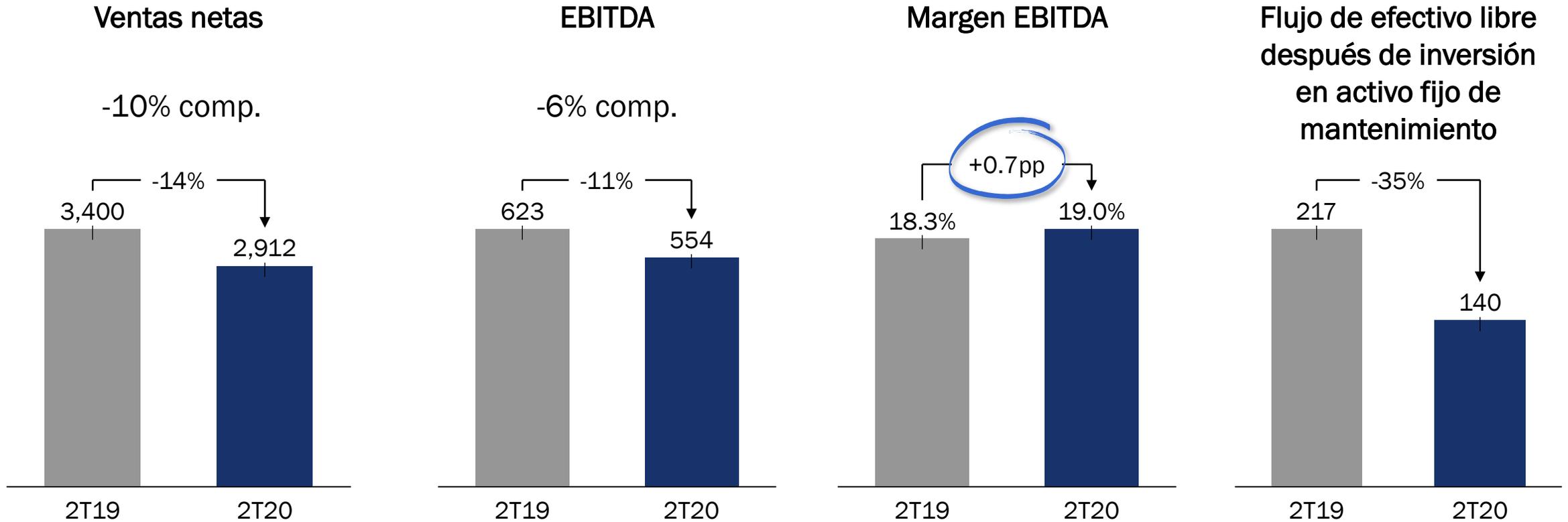
- Operaciones normales
- Industria puede operar parcialmente/Algunas restricciones
- Cierre total o parcial durante algún período del trimestre



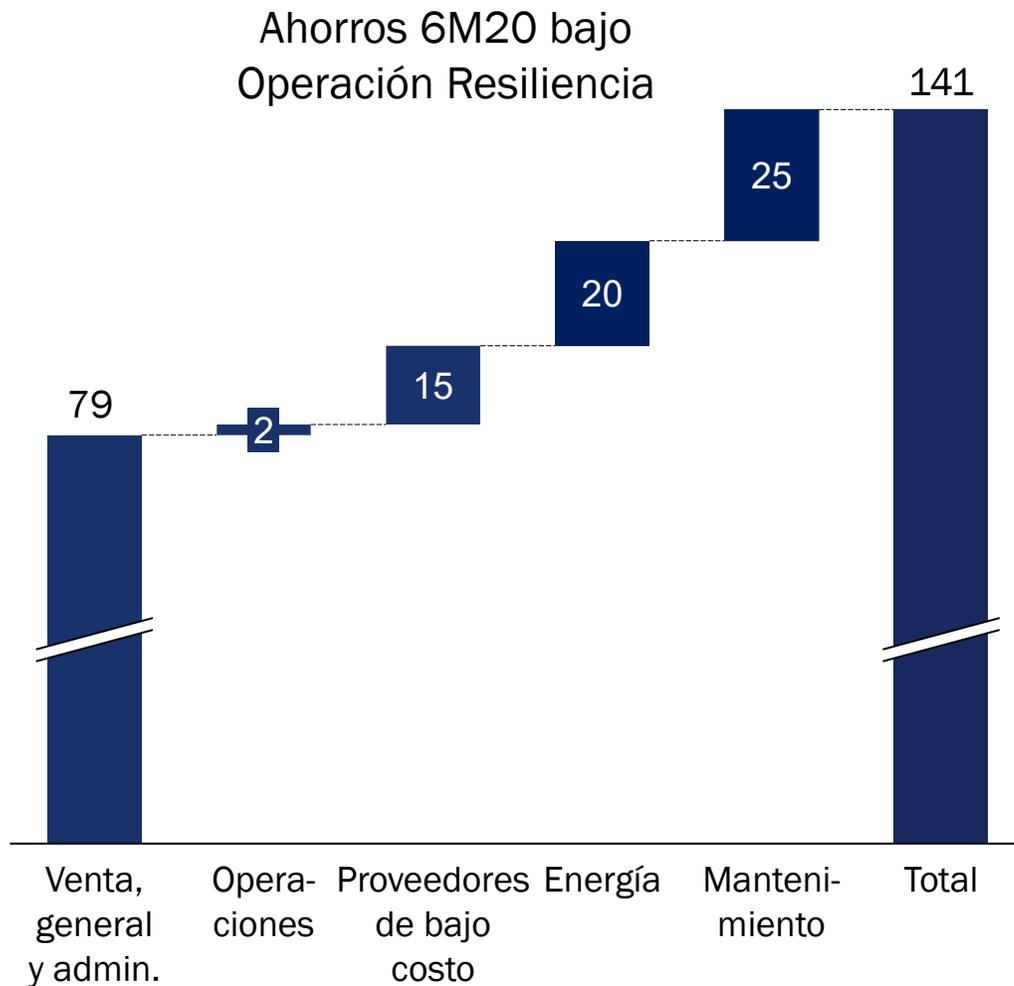
Variación de volúmenes de cemento	2T20 vs 2T19	Jun20 vs Jun19
CEMEX	(10%)	9%
● Estados Unidos	6%	18%
● México	(7%)	8%
Europa	(2%)	14%
● Reino Unido	(36%)	(14%)
MEA&A	(24%)	(1%)
● Filipinas	(31%)	8%
SCA&C	(29%)	3%
● Panamá	(88%)	(68%)
● Rep. Dominicana	(32%)	10%

El EBITDA en junio creció 27% en comparación a junio 2019 en términos comparables, el mayor crecimiento mensual en 14 meses

A pesar de la caída en volúmenes, los esfuerzos de contención de costos y los precios derivaron en un mejor margen de EBITDA



Se lograron ~\$140 millones de ahorros bajo “Operación Resiliencia” en la primera mitad del año



- US\$230 millones de Operación Resiliencia incluyen US\$150 millones de ahorros esperados de Un CEMEX Más Fuerte y US\$80 millones de iniciativas de contención de costos relacionados al COVID-19 para 2020
- Los ahorros alcanzados en los primeros seis meses del año fueron impulsados principalmente por gastos generales, de venta y de administración
- Ahorros en costos contribuyeron 2.4pp a nuestro margen de EBITDA en la primera mitad del año
- Ahorros en mantenimiento son principalmente diferimientos y se ejecutarán en la segunda mitad del año



Resultados por región

Estados Unidos: El impulso continuo en la demanda y el ahorro de costos aumentaron la rentabilidad y el margen

	6M20	2T20
Ventas Netas	1,971	1,006
% var (comp)	7%	1%
Flujo de Operación	361	198
% var (comp)	23%	16%
Margen Flujo de Operación	18.3%	19.7%
var pp	2.4pp	2.4pp

		6M20 vs. 6M19	2T20 vs. 2T19
Cemento	Volumen	8%	6%
	Precio (ML)	1%	(0%)
Concreto	Volumen	2%	(5%)
	Precio (ML)	3%	2%
Agregados	Volume	3%	(3%)
	Precio (ML)	1%	0%

- Incremento en volúmenes de cemento impulsado por actividad de infraestructura y residencial
- El sector residencial recuperándose mucho más rápido de lo esperado
- Precios secuenciales estables para nuestros tres productos principales
- Expansión del margen de EBITDA debido principalmente a mayores precios de concreto, esfuerzos de reducción de costos y menores costos de combustible
- EBITDA trimestral más alto en la última década

México: La demanda de sacos de cemento y la resiliencia de precios amortiguan la contracción en la actividad de la construcción formal

	6M20	2T20
Ventas Netas	1,253	568
% var (comp)	(3%)	(10%)
Flujo de Operación	416	183
% var (comp)	(6%)	(10%)
Margen Flujo de Operación	33.2%	32.3%
var pp	(1.1pp)	(0.2pp)

		6M20 vs. 6M19	2T20 vs. 2T19
Cemento	Volumen	(3%)	(7%)
	Precio (ML)	0%	1%
Concreto	Volumen	(23%)	(44%)
	Precio (ML)	1%	(0%)
Agregados	Volume	(19%)	(35%)
	Precio (ML)	4%	2%

- Crecimiento en sacos de cemento impulsado por los programas sociales del gobierno y la actividad en mejoras del hogar
- Cemento a granel y concreto impactados por las restricciones relacionadas al COVID-19 en la construcción formal del sector privado
- Precios secuenciales estables en términos de moneda local a pesar de la disminución de los volúmenes
- Las iniciativas para contener costos y gastos, un efecto favorable de mezcla de productos y beneficios por precios más bajos de combustible, apoyaron el margen de EBITDA durante el trimestre

EMEAA: El crecimiento en Europa Central e Israel se atenuó por las estrictas medidas de confinamiento en el resto de los mercados

	6M20	2T20		6M20 vs. 6M19	2T20 vs. 2T19
Ventas Netas	1,989	987	Cemento	Volumen (5%)	(12%)
% var (comp)	(8%)	(13%)		Precio (comp) (2%)	(1%)
Flujo de Operación	251	147	Concreto	Volumen (8%)	(12%)
% var (comp)	(13%)	(20%)		Precio (comp) (1%)	(1%)
Margen Flujo de Operación	12.6%	14.9%	Agregados	Volumen (10%)	(13%)
var pp	(0.7pp)	(1.5pp)		Precio (comp) 1%	(0%)

- Fuerte crecimiento en volumen de cemento y desempeño de precios en Europa Central
- Desaceleración significativa en la actividad de la construcción en Francia, Reino Unido y España debido a las estrictas restricciones por COVID-19; recuperación observada en junio a medida que las economías reabrieron
- Volúmenes de Filipinas afectados negativamente por el confinamiento y el cierre de la planta Solid por dos meses
- Desempeño sólido en Israel impulsado por la continua actividad de la construcción en todos los sectores
- Desaceleración en la actividad de la construcción en Egipto debido a la suspensión de los permisos de construcción residencial privada, menos días hábiles y restricciones de movilidad por COVID-19

SCAC: Precios favorables y contención de costos a pesar de cierres de la industria

	6M20	2T20
Ventas Netas	651	279
% var (comp)	(19%)	(30%)
Flujo de Operación	156	66
% var (comp)	(16%)	(25%)
Margen Flujo de Operación	24.0%	23.6%
var pp	1.0pp	1.7pp

		6M20 vs. 6M19	2T20 vs. 2T19
Cemento	Volumen	(19%)	(29%)
	Precio (comp)	5%	6%
Concreto	Volumen	(42%)	(60%)
	Precio (comp)	(1%)	(3%)
Agregados	Volumen	(44%)	(61%)
	Precio (comp)	9%	5%

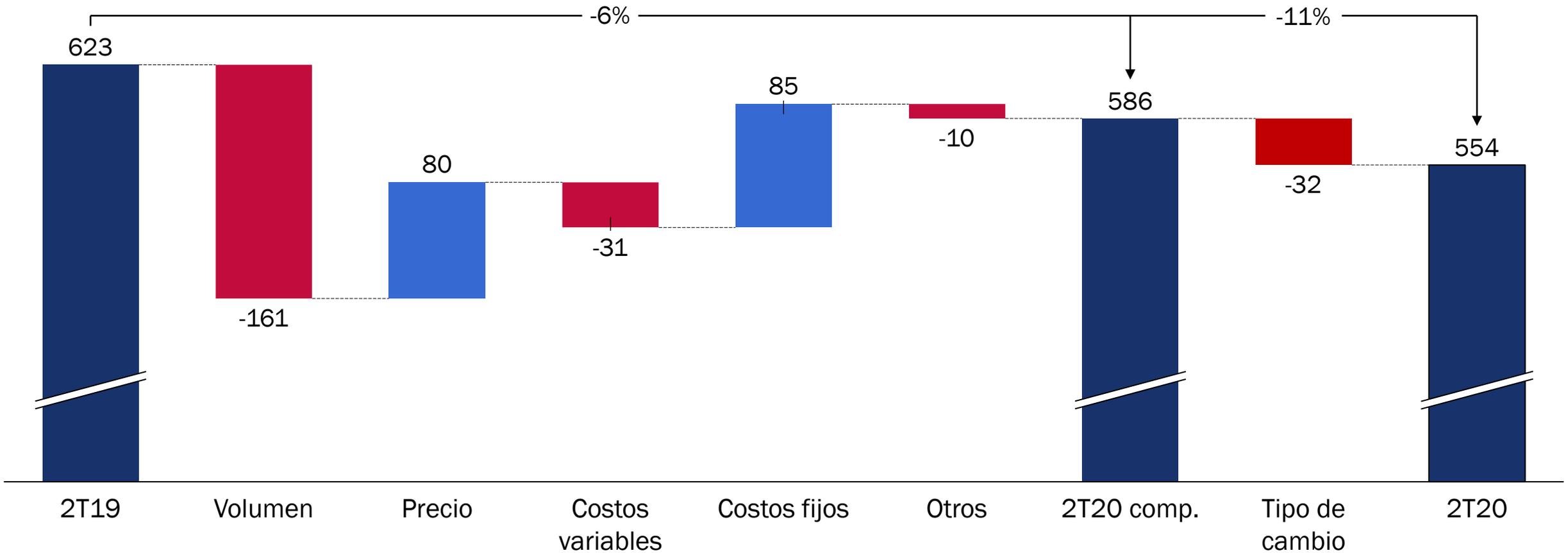
- Las restricciones a la actividad de la construcción impactaron significativamente nuestro desempeño en volúmenes; sin embargo, el desempeño mejoró durante la segunda mitad del trimestre a medida que las economías reabrieron
- Mejora de precios secuenciales en prácticamente todos los países de la región
- El margen de EBITDA aumentó 1.7pp debido principalmente a iniciativas de reducción de costos y precios más altos a pesar de una disminución significativa en volúmenes

Resultados 2T20



Mejora en costos, precios más altos y condiciones favorables de energía compensaron parcialmente el impacto en EBITDA por menores volúmenes

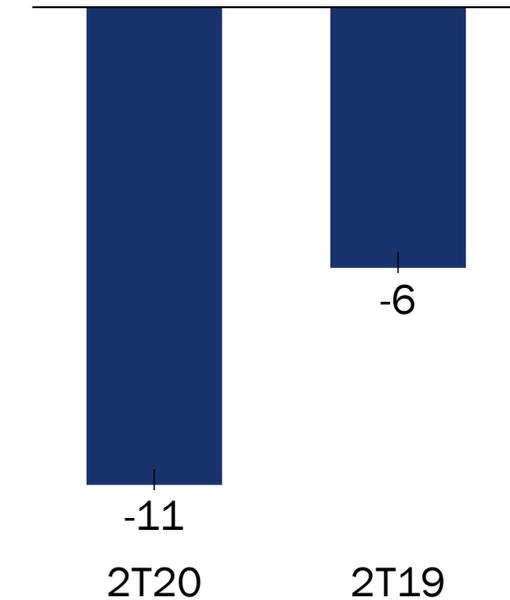
Variación EBITDA



Manejo proactivo del capital de trabajo y menor inversión en activo fijo fortalecieron la generación de flujo de efectivo

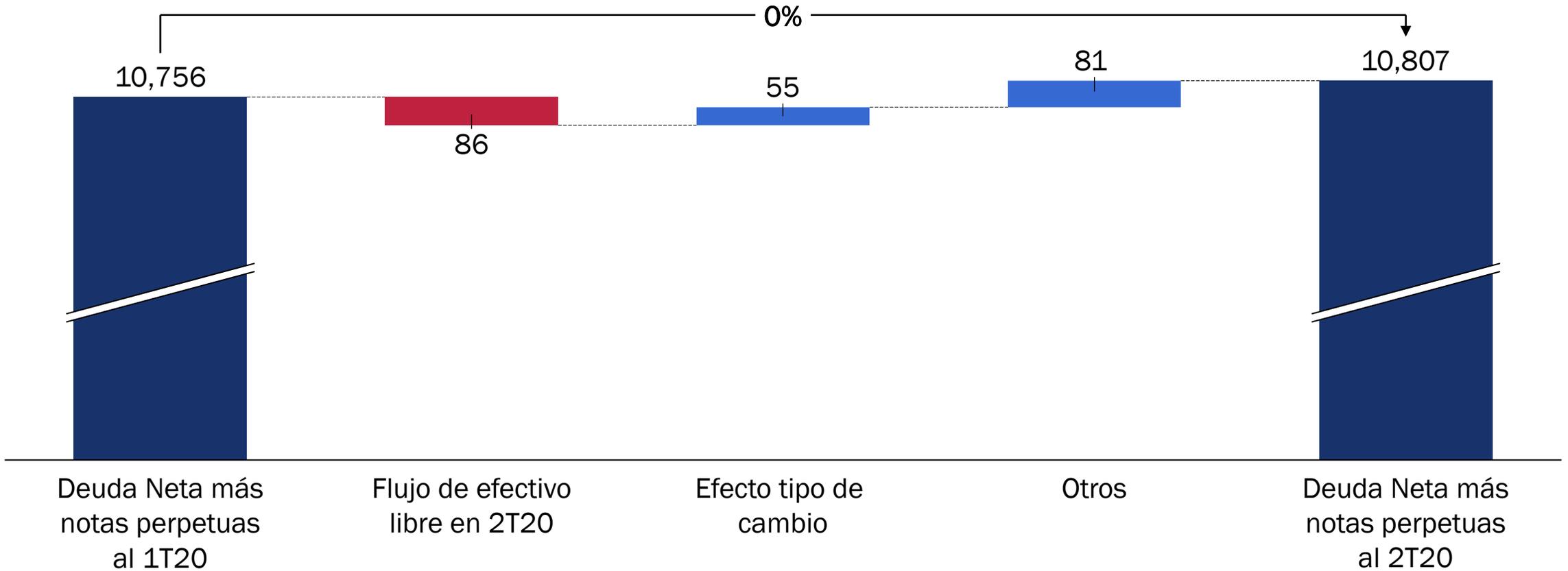
	Enero - Junio			Segundo Trimestre		
	2020	2019	% var	2020	2019	% var
Flujo de operación	1,088	1,169	(7%)	554	623	(11%)
- Gasto financiero neto	355	353		182	174	
- Inversiones en activo fijo de mantenimiento	217	264		94	144	
- Inversiones en capital de trabajo	481	570		71	44	
- Impuestos	81	111		40	74	
- Otros gastos	43	17		29	(5)	
- Flujo de efectivo libre de operaciones discontinuas	(13)	(26)		(1)	(25)	
Flujo de efectivo libre después de inv AF mtto	(75)	(121)	38%	140	217	(35%)
- Inversiones en activo fijo estratégicas	115	84		54	48	
Flujo de efectivo libre	(190)	(205)	7%	86	168	(49%)

Días promedio de capital de trabajo



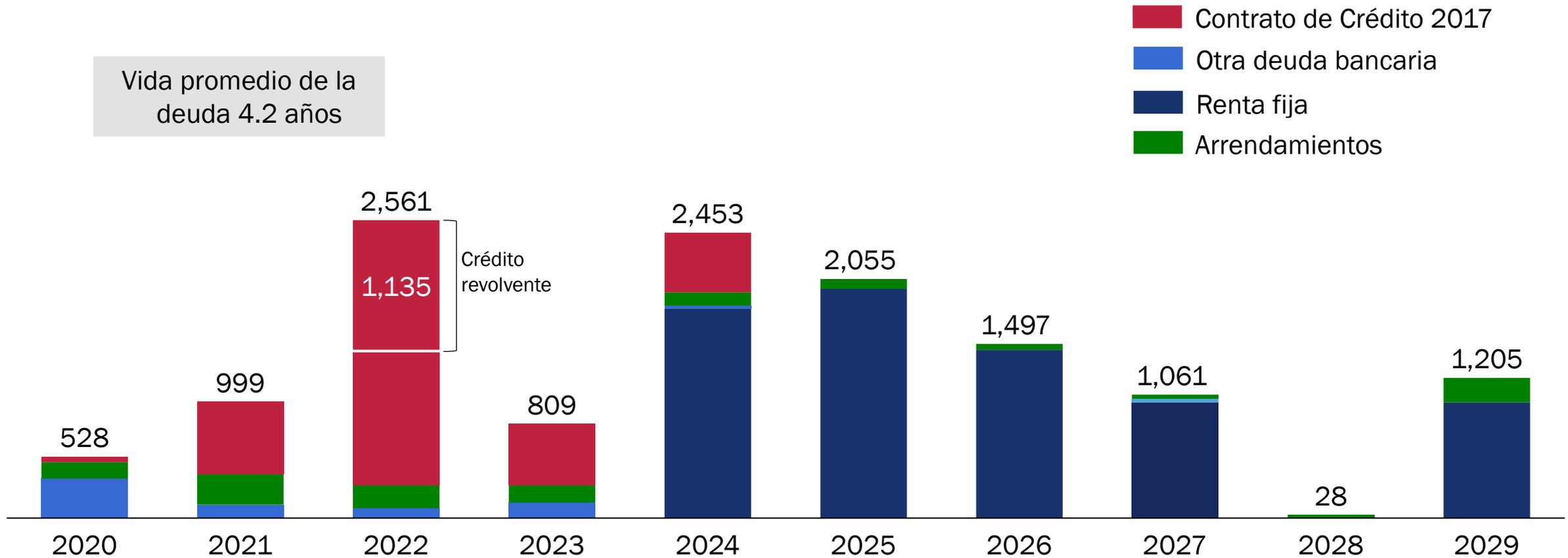
Deuda Neta estable bajo la “Operación Resiliencia”

Variación en deuda neta más notas perpetuas



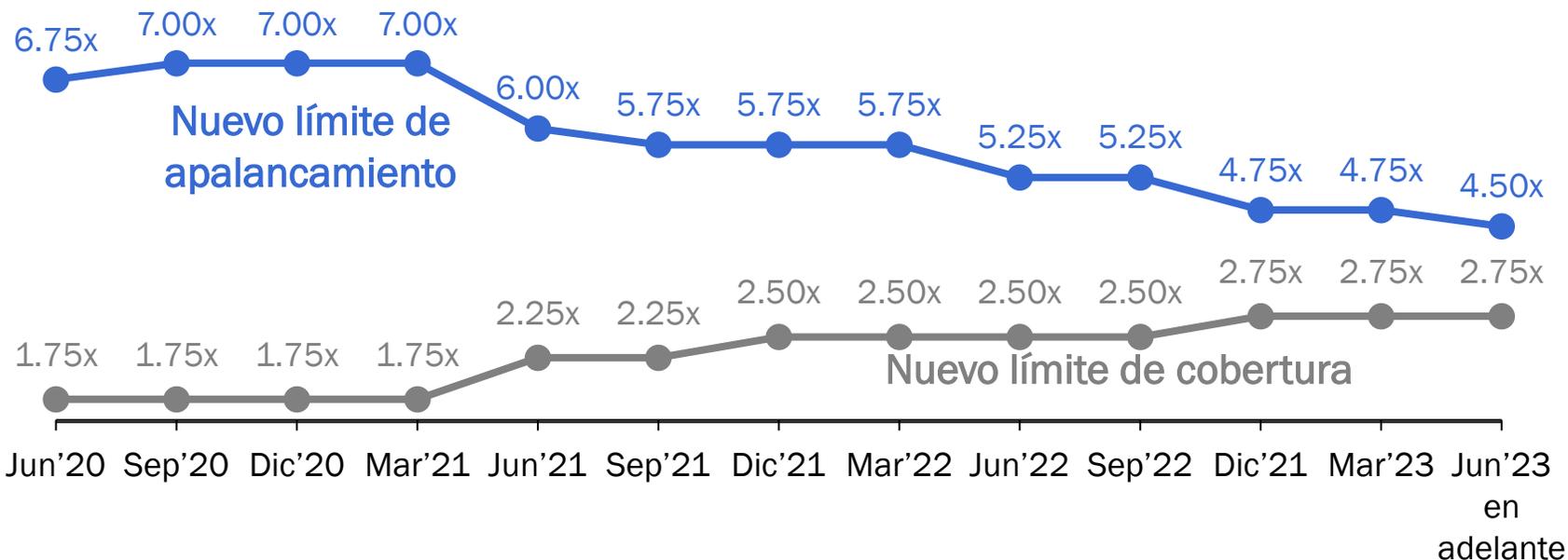
Perfil de vencimiento de deuda saludable con riesgo de refinanciamiento manejable

Deuda total excluyendo notas perpetuas al 30 de junio de 2020: US\$13,196 millones



Eliminación de riesgo proactiva al modificar límites financieros

- Enmienda fue una respuesta proactiva al impacto de COVID-19 en la economía global y nuestro negocio
- Se obtuvo el 100% de consentimiento de bancos que respondieron para modificar nuestro Contrato de Crédito
- Se modificaron los límites de las razones de apalancamiento financiero y de cobertura financiera
- La tabla de margen de tasa de interés ha sido ajustada para reflejar los nuevos límites de apalancamiento financiero
- Limita temporalmente ciertas flexibilidades relacionadas con inversiones en activo fijo, adquisiciones, recompras de acciones, entre otros
 - Restricciones alineadas con nuestras medidas previamente anunciadas para contener el impacto de COVID-19



Apalancamiento	Margen aplicable (pb)
Por encima de 6.00x	475
5.50x a 5.99x	425
5.00x a 5.49x	375
Por debajo de 5.00x, la tabla de margen se mantuvo sin cambios	

Estimados 2020



Estimados¹ 2020 de flujo de efectivo libre; ligera mejora para energía

Costo energético por tonelada de cemento producida	(7%) a (5%)
Inversiones en activo fijo	~US\$700 millones en total
Impuestos pagados	~US\$200 millones
Costo de deuda²	Incremento de US\$25 a US\$50 millones

1 Refleja expectativas actuales de CEMEX

2 Incluyendo notas perpetuas y obligaciones convertibles

Qué esperar

- Satisfechos con los resultados del 2T20 y la resiliencia de nuestros mercados bajo cierres de la industria sin precedentes
- Los desafíos persisten ya que la visibilidad del mercado y el ritmo de recuperación económica aún es bastante baja
- Factores macro clave a tener en cuenta incluyen la duración de las medidas de estímulo fiscal y monetario existentes, el ritmo de recuperación económica, las medidas de confinamiento adicionales, así como el estímulo a la infraestructura
- Continuaremos priorizando la salud y la seguridad de nuestros empleados y sus familias, así como de nuestros clientes en todo lo que hacemos
- Ajustaremos nuestra estrategia según sea necesario para afrontar la próxima fase de COVID-19: el resultado de la disminución de la actividad económica en la demanda en cada mercado y la recuperación posterior
- Esperamos que nuestras iniciativas de costos de COVID-19 se mantengan vigentes para el resto del 2020, con excepción del mantenimiento
- En la medida que estemos más cómodos con las perspectivas, utilizaremos el efectivo para pagar la deuda

Apéndice

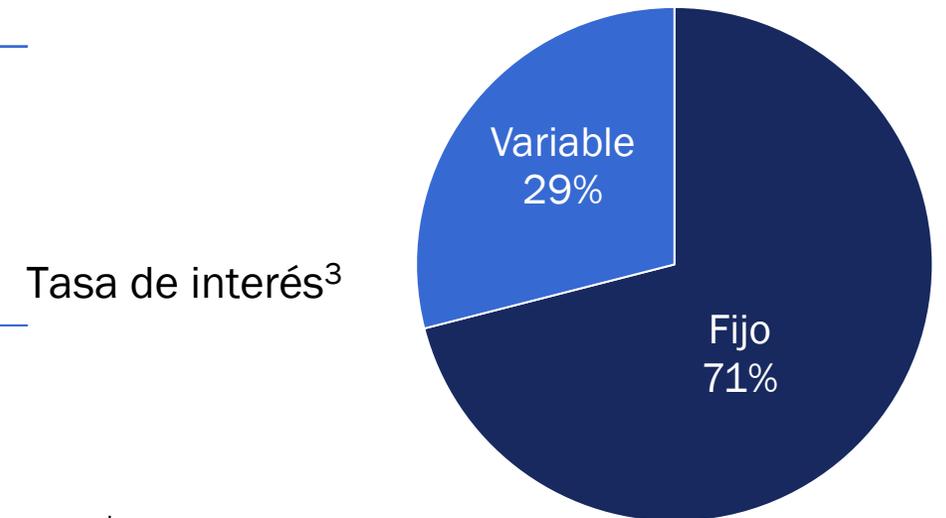
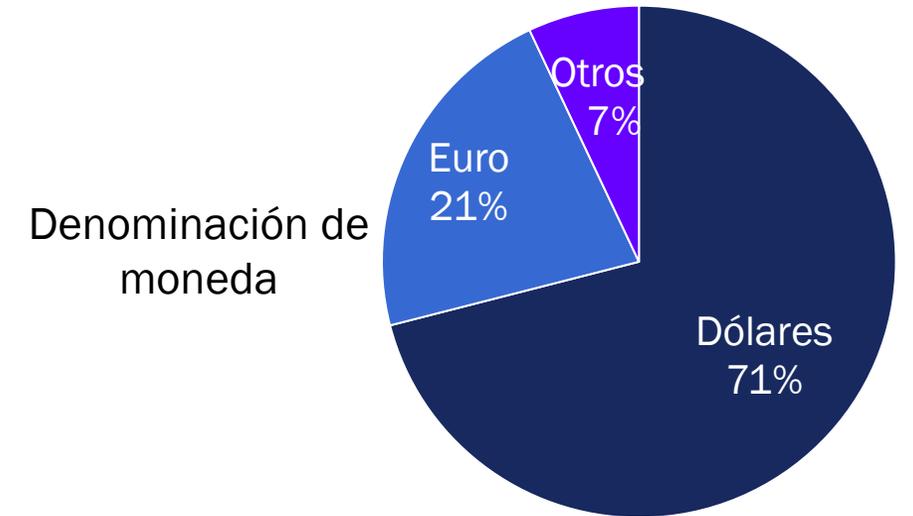


Volúmenes y precios consolidados

		6M20 vs. 6M19	2T20 vs. 2T19	2T20 vs. 1T20
Cemento gris doméstico	Volumen (comp)	(5%)	(10%)	(4%)
	Precio (USD)	(4%)	(5%)	(2%)
	Precio (comp)	1%	1%	1%
Concreto	Volumen (comp)	(10%)	(18%)	(10%)
	Precio (USD)	1%	1%	1%
	Precio (comp)	3%	3%	2%
Agregados	Volumen (comp)	(9%)	(15%)	(4%)
	Precio (USD)	2%	2%	0%
	Precio (comp)	4%	4%	1%

Información adicional de deuda y notas perpetuas

	Segundo Trimestre			Primer Trimestre
	2020	2019	% var	2020
Deuda Total ¹	13,196	11,048	19%	11,701
Corto Plazo	6%	7%		4%
Largo Plazo	94%	93%		96%
Notas perpetuas	443	444	(0%)	441
Deuda Total más notas perpetuas	13,638	11,492	19%	12,143
Efectivo y equivalentes	2,832	304	831%	1,387
Deuda neta más notas perpetuas	10,807	11,187	(3%)	10,756
Deuda Fondeada Consolidada ²	10,790	10,805	(0%)	10,751
Razón de apalancamiento consolidado ²	4.57	4.00		4.40
Razón de cobertura de intereses consolidado ²	3.69	4.11		3.87



Millones de dólares US

¹ Incluye arrendamientos, de acuerdo a las NIIFs (IFRS por sus siglas en inglés)

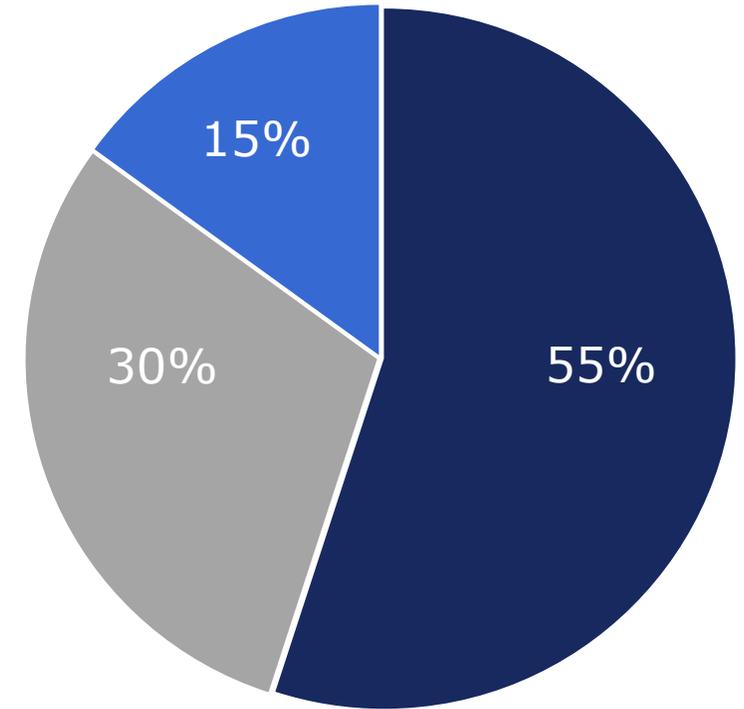
² Calculado de acuerdo a nuestras obligaciones contractuales bajo el Contrato de Crédito de 2017, según fue enmendado y reexpresado

³ Incluye el efecto de derivados de intercambio de tasas de interés referentes a préstamos bancarios para fijar tasas variables por un monto nominal de 1,000 millones de dólares

Información adicional de deuda

	Segundo Trimestre 2020		Primer Trimestre 2020	
		% del total		% del total
■ Renta Fija	7,205	55%	6,177	53%
■ Contrato de Crédito 2017	3,984	30%	3,832	33%
■ Otros	2,007	15%	1,692	14%
Deuda Total¹	13,196		11,701	

Deuda total¹ por instrumento



¹ Incluye notas arrendamientos, de acuerdo a las NIIFs (IFRS por sus siglas en inglés)

Resumen de volúmenes y precios 2T20: Países/región selectos



	Cemento gris doméstico 2T20 vs. 2T19			Concreto 2T20 vs. 2T19			Agregados 2T20 vs. 2T19		
	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)
México	(7%)	(16%)	1%	(44%)	(17%)	(0%)	(35%)	(14%)	2%
Estados Unidos	6%	(0%)	(0%)	(5%)	2%	2%	(3%)	0%	0%
Europa	(2%)	(2%)	1%	(18%)	(4%)	(1%)	(18%)	(4%)	(1%)
Filipinas	(31%)	(3%)	(6%)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Colombia	(40%)	(6%)	9%	(57%)	(10%)	3%	(62%)	(10%)	4%
Panamá	(88%)	(5%)	(5%)	(99%)	22%	22%	(96%)	(6%)	(6%)
Costa Rica	(15%)	(4%)	(7%)	(35%)	(9%)	(11%)	(60%)	39%	35%

Resumen de volúmenes y precios 6M20: Países/región selectos



	Cemento gris doméstico 6M20 vs. 6M19			Concreto 6M20 vs. 6M19			Agregados 6M20 vs. 6M19		
	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)
México	(3%)	(11%)	0%	(23%)	(10%)	1%	(19%)	(7%)	4%
Estados Unidos	8%	1%	1%	2%	3%	3%	3%	1%	1%
Europa	(0%)	(2%)	2%	(13%)	(3%)	(0%)	(14%)	(2%)	0%
Filipinas	(17%)	(4%)	(6%)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Colombia	(27%)	(5%)	9%	(40%)	(10%)	3%	(42%)	(10%)	3%
Panamá	(59%)	(6%)	(6%)	(68%)	(6%)	(6%)	(63%)	(5%)	(5%)
Costa Rica	(10%)	(4%)	(8%)	(23%)	(7%)	(11%)	(66%)	90%	82%

Definiciones



6M20/ 6M19	Resultados para los seis primeros meses de los años 2020 y 2019, respectivamente
SCAC	Centro, Sudamérica y el Caribe
EMEAA	Europa, Medio Oriente, África y Asia
Cemento	Cuando se habla de variaciones en volumen de cemento, se refiere a cemento gris doméstico (a partir del 2T10, la base para volumen de cemento reportado se cambió de cemento doméstico total incluyendo clínker a cemento gris doméstico)
EBITDA (Flujo de operación)	Resultado de operación antes de otros gastos, neto más depreciación y amortización operativa
IFRS	IFRS Normas Internacionales de Información Financiera, tal como las emite el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (“ISAB”).
Inversiones en activo fijo estratégicas	Inversiones realizadas con el propósito de incrementar la rentabilidad de la compañía. Estas inversiones incluyen activo fijo de expansión, las cuales están diseñadas para mejorar la rentabilidad de la empresa por medio de incremento de capacidad, así como inversiones en activo fijo para mejorar el margen de operación, las cuales se enfocan a la reducción de costos
Inversiones en activo fijo de mantenimiento	Inversiones llevadas a cabo con el propósito de asegurar la continuidad operativa de la compañía. Estas incluyen inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para reemplazar activos obsoletos o mantener los niveles actuales de operación, así como inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para cumplir con regulaciones gubernamentales o políticas de la empresa
ML	Moneda local
Net Promoter Score (NPS)	un indicador clave de desempeño que nos ayuda a medir sistemáticamente la lealtad y satisfacción de nuestros clientes
pp	Puntos porcentuales
Precios	Todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a nuestros precios para nuestros productos
TCL	Trinidad Cement Limited incluye Barbados, Guyana, Jamaica y Trinidad y Tobago
US\$	Dólares US
% var	Variación porcentual
Comp. (comparable)	En términos comparables ajustando por fluctuaciones cambiarias y por inversiones/ desinversiones cuando aplique.

Información de contacto



Relación con Inversionistas

En los Estados Unidos
+1 877 7CX NYSE

En México
+52 81 8888 4292

ir@cemex.com

Calendario de eventos

Octubre 28, 2020

Reporte y llamada de resultados del tercer trimestre de 2020

Información de la acción

NYSE (ADS):
CX

Bolsa Mexicana de Valores:
CEMEXCPO

Razón del CEMEXCPO a CX:
10 a 1